



Wir sind ein mittelständisches, international agierendes, Maschinenbauunternehmen, das Präzisionswerkzeuge und Maschinen zur Motoreninstandhaltung herstellt.

Seit über 100 Jahren produziert die Ludwig Hunger Werkzeug- und Maschinenfabrik als Familienunternehmen nunmehr in der 3. Generation in München Großhadern. Von dort beliefern wir unsere Kunden in der ganzen Welt.

Neben Maschinen für die Ventilbearbeitung stellen wir u.a. verstellbare Reibahlen sowie Sondermaschinen her. Unsere Kunden sind international und neben der Schiffsbauindustrie aus den unterschiedlichsten Branchen (z.B. Automobil-, Luft- und Raumfahrt, Industrie, Energiewirtschaft).

Ab sofort suchen wir zur Verstärkung unseres Teams nach München Großhadern **einen Mitarbeiter technischer Vertrieb Motoreninstandhaltung (m/w/d)**

Aufgabengebiet

- Weltweiter technischer Vertrieb von Werkzeugen und Maschinen für die Instandhaltung und Überholung insbesondere von Großmotoren (Schiffsbau, Kraftwerkstechnik, Industrie) sowie im Bereich Automotive/Luft- und Raumfahrt
- Kompetente technische Beratung überwiegend in englischer Sprache
- Betreuung und Ausbau bestehender Kunden und Vertriebspartner im In- und Ausland sowie Gewinnung neuer Kunden
- Bearbeitung von internationaler Produkthanfragen und Angebotserstellung
- Vorführung der Maschinen beim Kunden vor Ort oder im Unternehmen inklusive Kundenschulung
- Enge Zusammenarbeit mit der Abteilung Entwicklung/Konstruktion bei der Ideenfindung und Weitergabe möglicher Kundenbedarfe
- Durchführen von Firmenpräsentationen sowie Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen

Unsere Erwartungen an Sie:

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung, gerne Weiterbildung zum Techniker/Meister oder technisches Studium
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder im technischen Service, idealerweise im Bereich Motorentechnik oder Werkzeug- und Maschinenbau
- Kenntnisse im Bereich von Verbrennungsmotoren, insbesondere von 4 Takt Schiffsmotoren sind wünschenswert, aber nicht Bedingung
- Gutes technisches und kaufmännisches Verständnis



- Sehr gute, verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse
- Die Bereitschaft, deutschlandweit und auch international zu reisen (ca. 20-30% der Arbeitszeit)
- Erfahrung im Umgang mit einem ERP-System sowie MS-Office
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Teamfähigkeit und Loyalität

Wir bieten:

- Eine sehr interessante Aufgabe im Vertrieb in unserem erfolgreichen und international agierenden mittelständischen Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten
- Unbefristete Vollzeitstelle
- Eine Position mit viel Gestaltungsspielraum in der Vertriebsplanung und -umsetzung
- Kurze Entscheidungswege
- Ein sehr kollegiales und angenehmes Arbeitsklima
- Ein der Position angemessenes attraktives Vergütungspaket
- Kostenloses Mittagessen

Fühlen Sie sich angesprochen und möchten Sie diese Herausforderung annehmen?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf, sowie Ihren Zeugnissen /Zertifikaten unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen (Jahresbrutto) an personal@ludwig-hunger.de.

Selbstverständlich werden Ihre Unterlagen vertraulich behandelt.

Sie haben Fragen zur Position oder dem Unternehmen?
Hierfür stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Ludwig Hunger Werkzeug- und Maschinenfabrik GmbH

Frau Lehner
Personalabteilung
Gräfelingerstr. 146
81375 München
Deutschland
personal@ludwig-hunger.de
<http://www.ludwig-hunger.de>

Erfolgt oben im Text zugunsten einer besseren Lesbarkeit keine explizite Differenzierung zwischen der männlichen und weiblichen Form, so sind dennoch stets alle gemeint.